



tecnología preparada para tiempos de crisis

La Potencia de la Gestión de Ventas

OUI!® ERP te ofrece todo un módulo diseñado para la gestión operativa y estratégica del departamento de Marketing y Ventas. La fuerza renace.



Opciones Incluidas:

GESTIÓN DE REPORTS POR REPRESENTANTES, FICHA DE COMPETENCIA, SECTORES, PROMOCIONES, AGENDA COMERCIAL, COSTE DE OPORTUNIDAD, COTIZACIONES Y PRESUPUESTOS COMERCIALES...



Este está siendo un 2020 realmente duro y lleno de obstáculos. La idea de consolidar los mercados es un tema realmente delicado. Precisamente épocas de crisis como estas, tienen que darnos tiempo para **ampliar nuestros horizontes** y renovar nuestra estrategia comercial potenciando quizás propuestas nuevas.

Con OUI!® ERP la tecnología de gestión no es solo administrativa, económica o financiera, también tiene que ver como la gestión del departamento de Marketing y de Ventas. Por este motivo, el módulo de **GESTIÓN DE VENTAS**, permite a las empresas trabajar con una herramientas que sistematiza el circuito comercial, analiza el coste de oportunidad de cada promoción y nos da parámetros para **evaluar la viabilidad de las acciones comerciales**.

La tecnología detrás de este módulo contempla la gestión de **registro de reports**, control de visitas, timing, planificación y calendario de eventos y acciones, gestión de la competencia, **ficha de mercados**, análisis de la promociones y la integración del trabajo a clientes potenciales o no activos aun en la empresa. Adicionalmente contempla tecnología para la **gestión de los presupuestos** y su cumplimientos, control de representantes y a mayores la **cotización o ofertación** de productos y servicios.

Un circuito lleno de potencia para tu empresa, antes incluso de la venta. Un **ejercicio de análisis que permite medir la eficiencia de un departamento estratégico en tiempos de crisis**.

ISO 9001

BUREAU VERITAS

Certification

